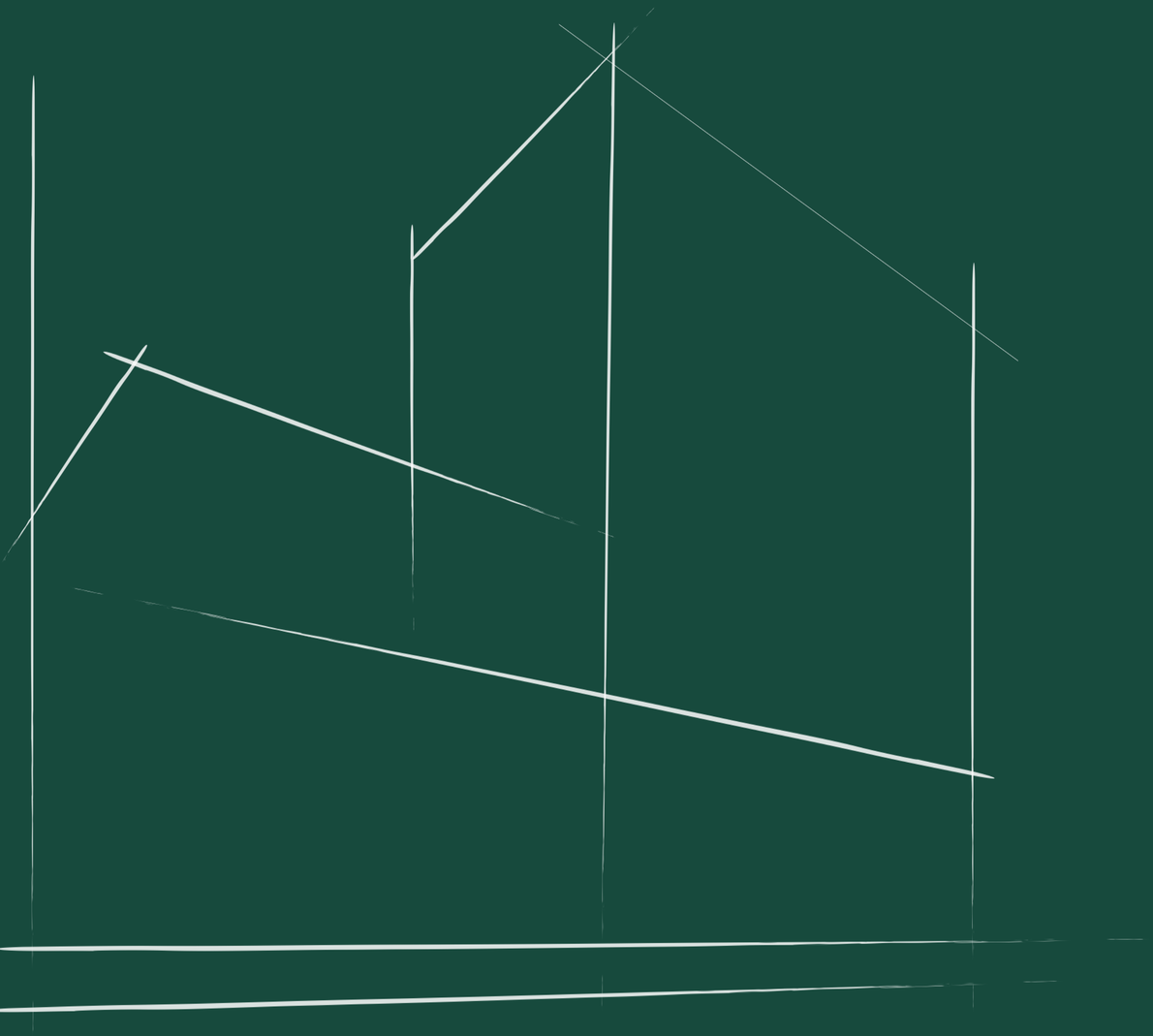
MILANO | ROMA

i-law
Studio Legale



Another way is possible.

INDICE

Overview contenuti

A **CHI SIAMO** **pag. 3**

B **SERVIZI** **pag. 9**

01 Master Legal

02 Special Situations & Cessioni Single Name
- 02.1 Special Situations
- 02.2 Cessioni Single Name

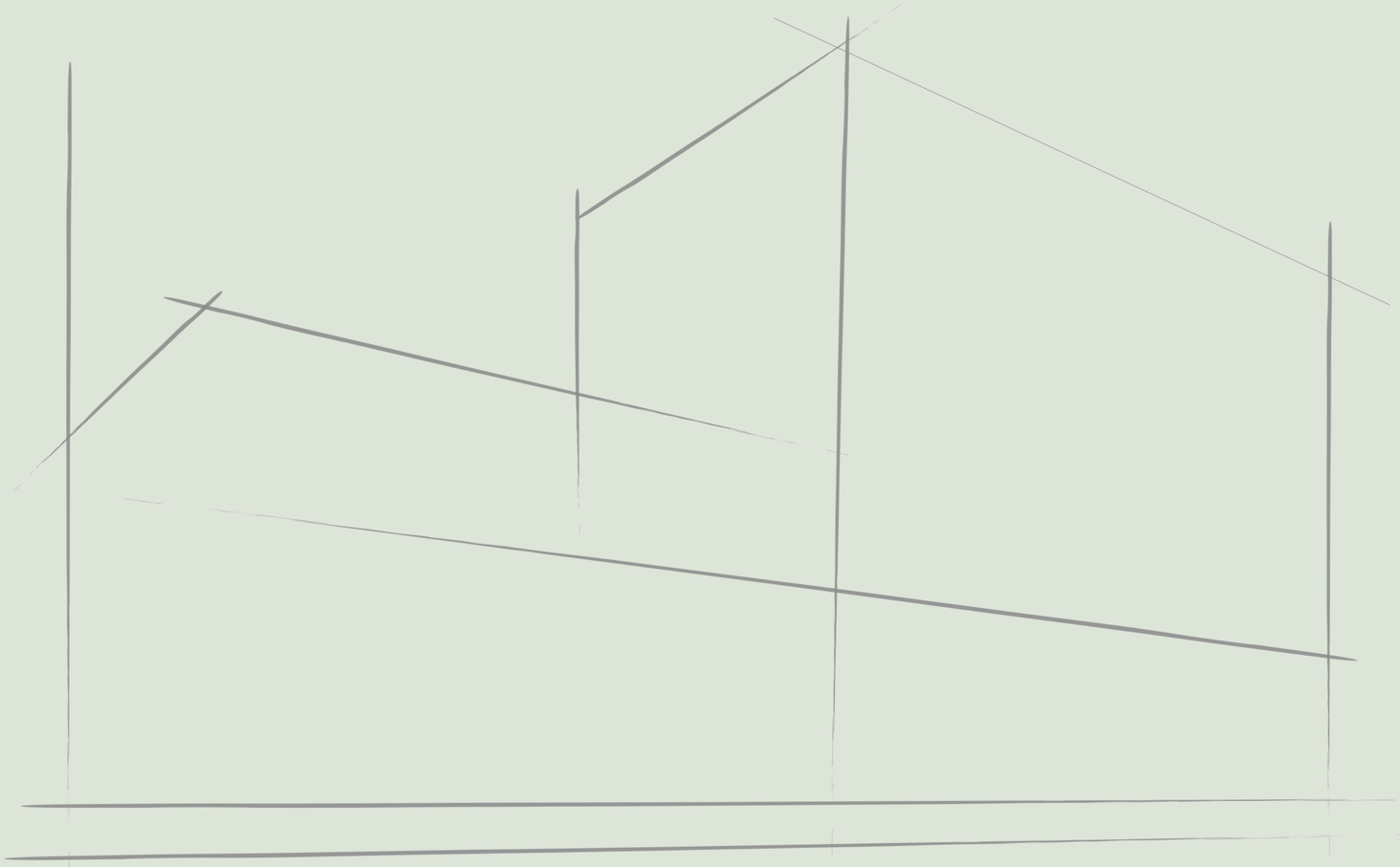
03 Consulenza
- 03.1 Real Estate & Leasing
- 03.2 Due Diligence
- 03.3 Garanzie Covid MCC

C **ALLEGATI** **pag. 30**

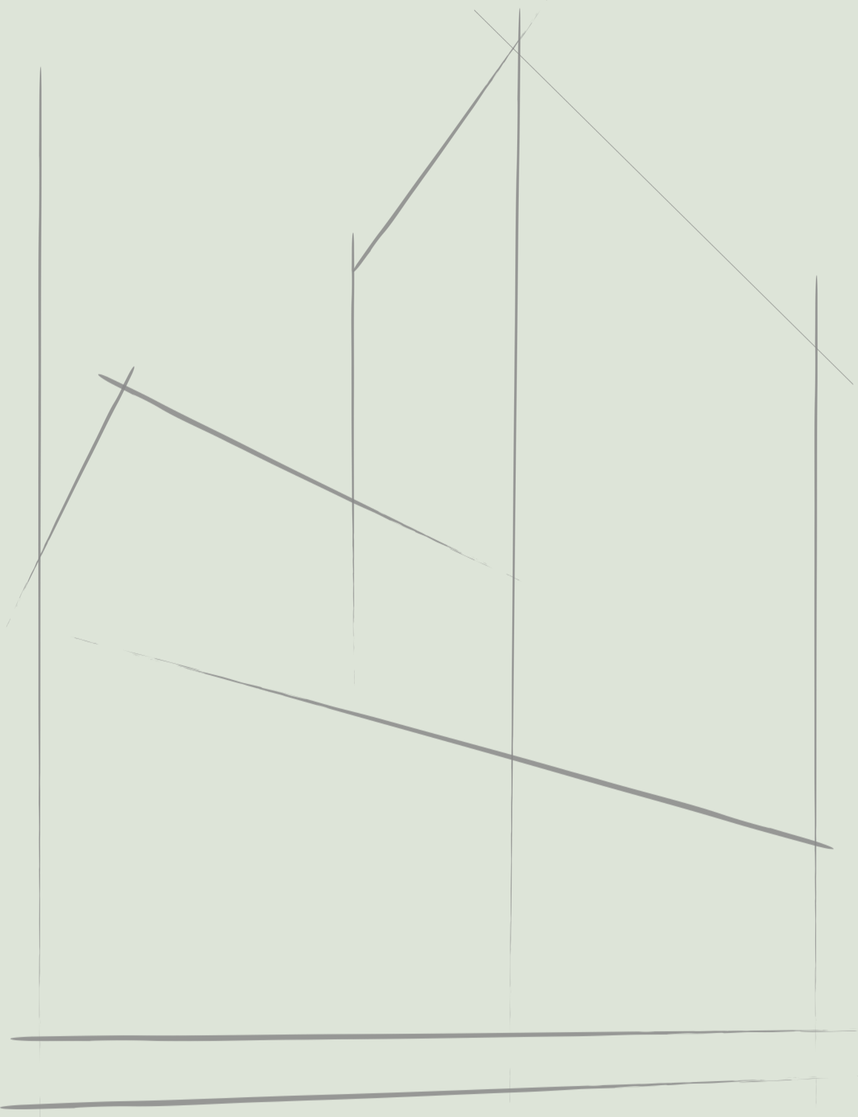
A

Chi siamo

Overview sulla struttura



La Storia



Costituito nel 2018 dal Team di Professionisti del **dipartimento “Mass Credit Collection”** di PwC TLS, lo Studio i-law si è ampliato negli anni **incorporando** la **practice** di Avvocati provenienti da primari studi legali e **maturando competenze** ad alto valore aggiunto nelle tematiche legali, regolamentari e fiscali che disciplinano l'attività di gestione e **recupero crediti in ambito bancario e finanziario**.

I punti di forza

MISSION

i-law ha sviluppato un modello operativo orientato **all'innovazione tecnologica** e organizzativa, che coniuga **qualità** ed **efficienza** dei servizi legali resi in favore di primarie realtà operanti in ambito nazionale e internazionale.

TEAM

Oltre 180 collaboratori a tempo pieno, suddivisi tra professionisti legali **specializzati** nel contenzioso pregiudiziale e giudiziale, legal collectors (negoziatori) e personale di **supporto**, tutti coordinati da un **Senior Team** di esperti nella gestione dei crediti.

ORGANIZZAZIONE

La struttura operativa è articolata in **tre macro settori: Legal Credit Collection, Special Situations & UTP e Consulenza.** Per l'ambito specifico del **recupero giudiziale** le **risorse** dedicate sono **organizzate in team** che replicano le singole **fasi del processo** di legalizzazione (Monitorio, Esecuzione, Litigation e Concorsuale).



i-law

SUL TERRITORIO

Lo Studio ha le **sedi principali** a **Roma** e a **Milano** e opera direttamente, senza alcun costo aggiuntivo, su tutto il territorio nazionale mediante propri consulenti dislocati nei dipartimenti di **Padova**, **Bologna**, **Torino**, **Firenze**, **Napoli** e **Bari**, e tramite una rete di oltre **160 corrispondenti**, regolarmente contrattualizzati, organizzata e gestita direttamente da **i-law, l'unico interlocutore** con cui i Clienti interagiscono.

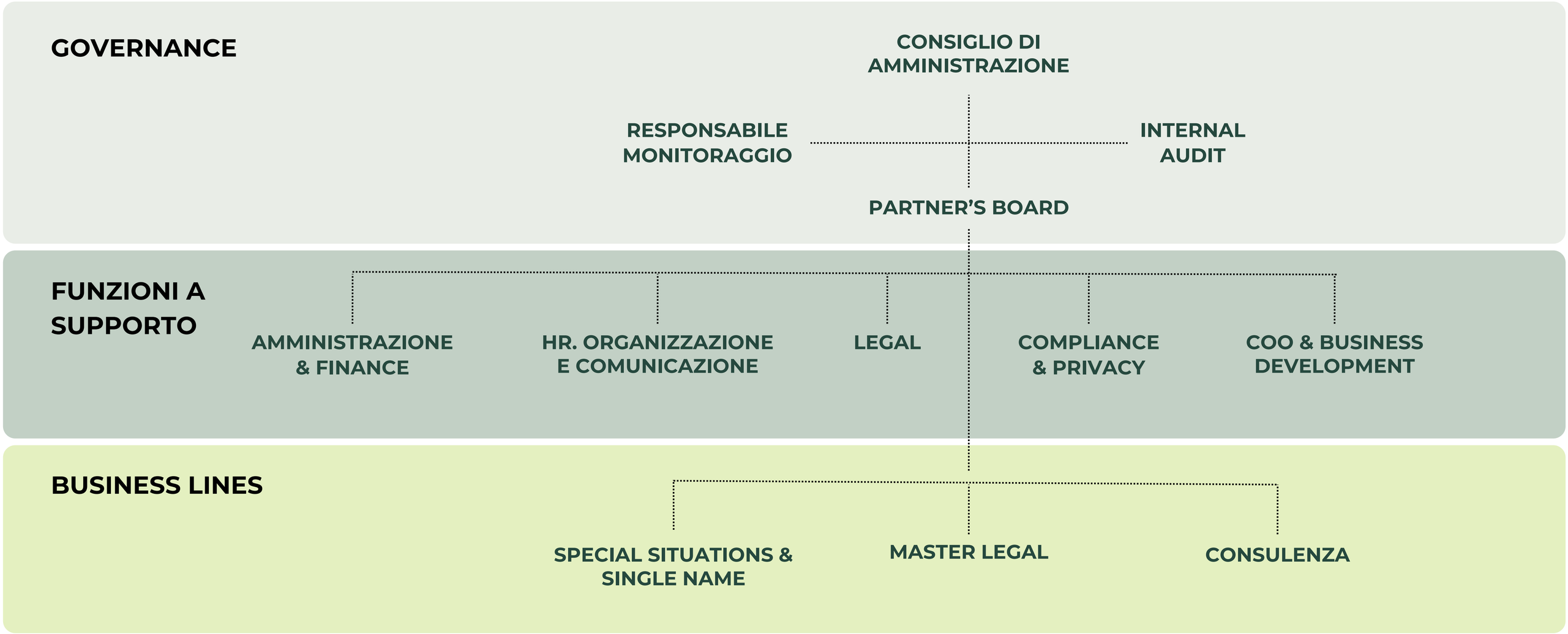
180 **COLLABORATORI PRESENTI SUL TERRITORIO**

OLTRE 160 AVVOCATI DOMICILIATARI **160**

Numeri di i–law

POSIZIONI AFFIDATE	GROSS BOOK VALUE TOTALE
Oltre 18.000	Oltre 4 Miliardi

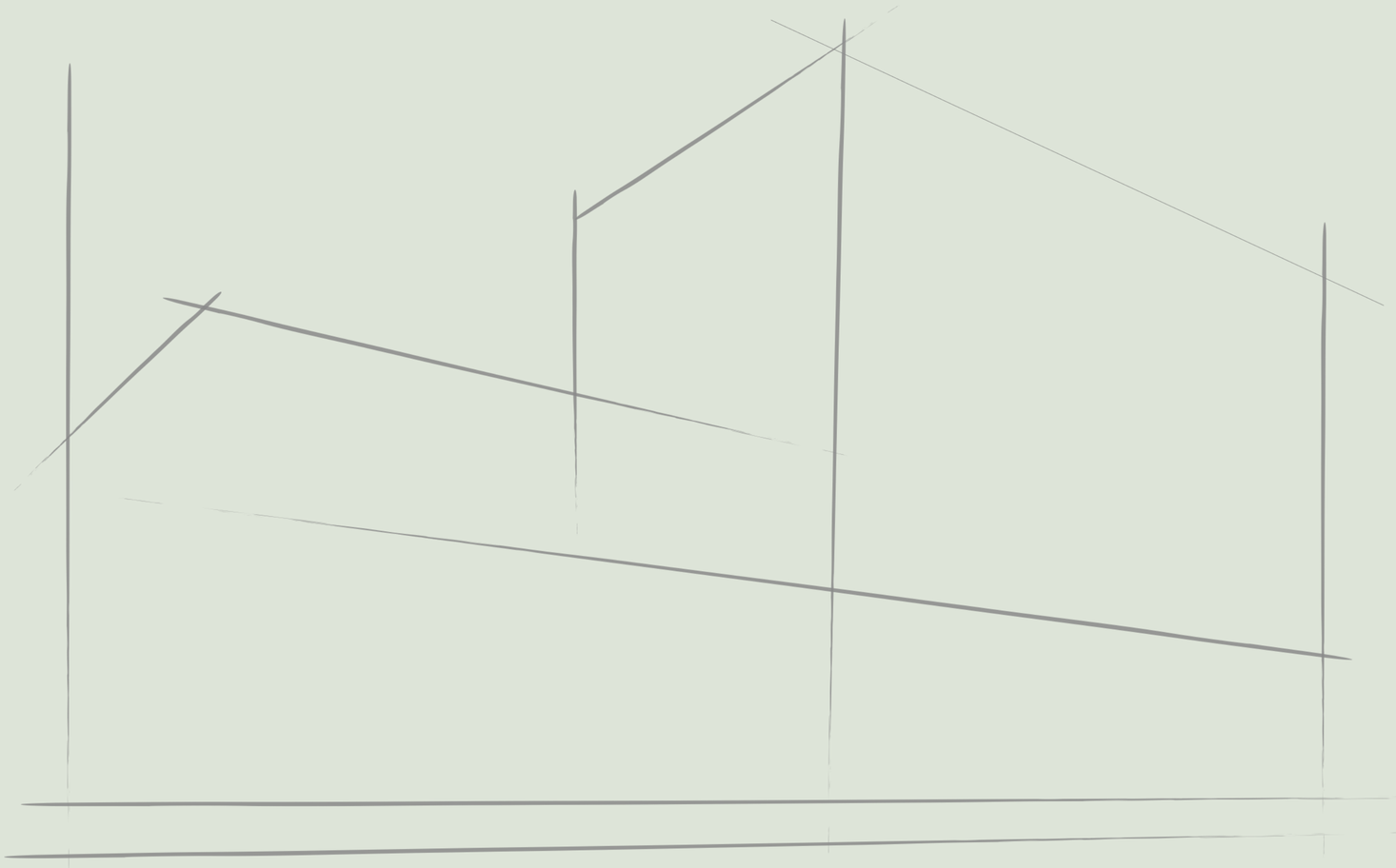
La struttura dello studio



B

Servizi

Aree di attività

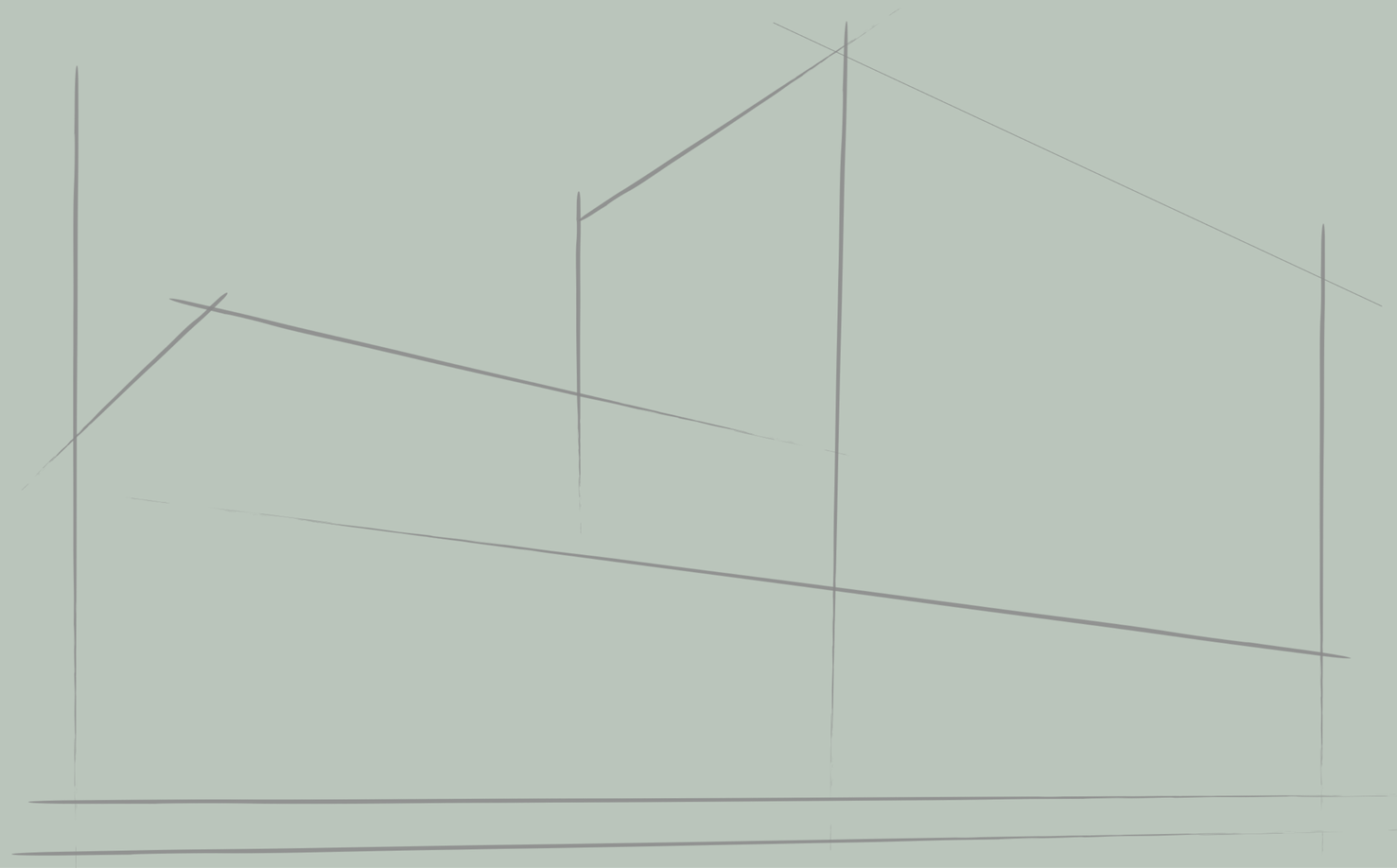


I nostri servizi



01

Master Legal



01
Master Legal

I nostri servizi

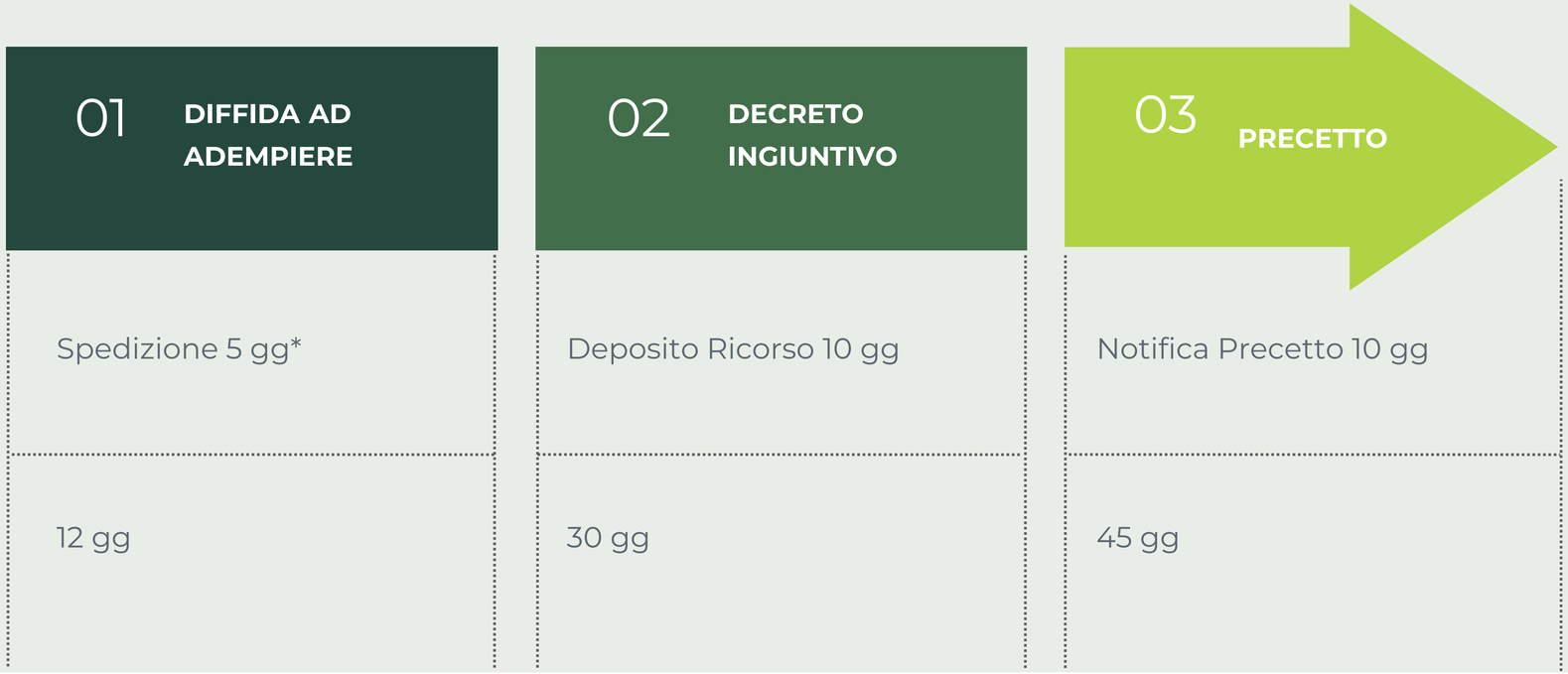
- **Disamina** crediti, valutazione rischi e corredo documentale, **analisi su recuperabilità e tempistiche di incasso**
- **Filiera organizzata** in tutte le procedure di recupero crediti, stragiudiziali e giudiziali, con **strategie guidate** anche in base ai **dati storici ultradecennali** presenti nei gestionali proprietari dello Studio
- Approccio specializzato su ciascuna **fase del processo**, con fattorizzazione delle **prassi adottate dai principali fori italiani**, anche grazie al modello operativo che si fonda su quattro dipartimenti specializzati:
  - **Monitorio**
  - **Esecuzione**
  - **Litigation**
  - **Concorsuale**
- **Specializzazione** in tutti i tipi di procedimenti, ordinari e speciali, aventi ad oggetto **contestazioni** afferenti ai **rapporti contrattuali** con **Istituti di credito e/o società finanziarie**
- **Piattaforma informatica di proprietà**: accesso diretto da parte del cliente, **workflow di gestione guidati, configurazione customizzata della reportistica** e **verifica** in **tempo reale** dello stato di lavorazione delle pratiche

Elementi distintivi

- Esperienza pluriennale nella **gestione integrata e industrializzata** del processo di **legalizzazione di un numero elevato di posizioni** in tutte le sue fasi
- Velocità dei tempi di legalizzazione e **priorità alle soluzioni stragiudiziali**, coltivate al termine di ciascuna fase giudiziale
- **Modello di scoring: monitoraggio dei tempi di legalizzazione** e incentivazione **alla chiusura stragiudiziale** (sistema di Bonus - Malus)
- **Tassi di collection elevati** in esito a campagne massive e/o ad attività di gestione end to end
- **Sviluppo** delle piattaforme informatiche con **utilizzo dell'AI** per l'estrazione e la gestione delle informazioni disponibili nei documenti cartacei e **produzione automatizzata di testi legali**

Efficienza Master Legal

I TEMPI



GLI STRUMENTI

Sistema di monitoraggio e scoring per l'accelerazione delle tempistiche, legali e di incasso:

- **Sistema a punti Bonus / Malus**, in funzione delle tempistiche effettive vs. standard previsti
- **Premialità** in caso di soluzione **stragiudiziale** e chiusura della posizione
- **Valutazione oggettiva** rispetto alle performance dei legali

Gestionale di proprietà: Millennium

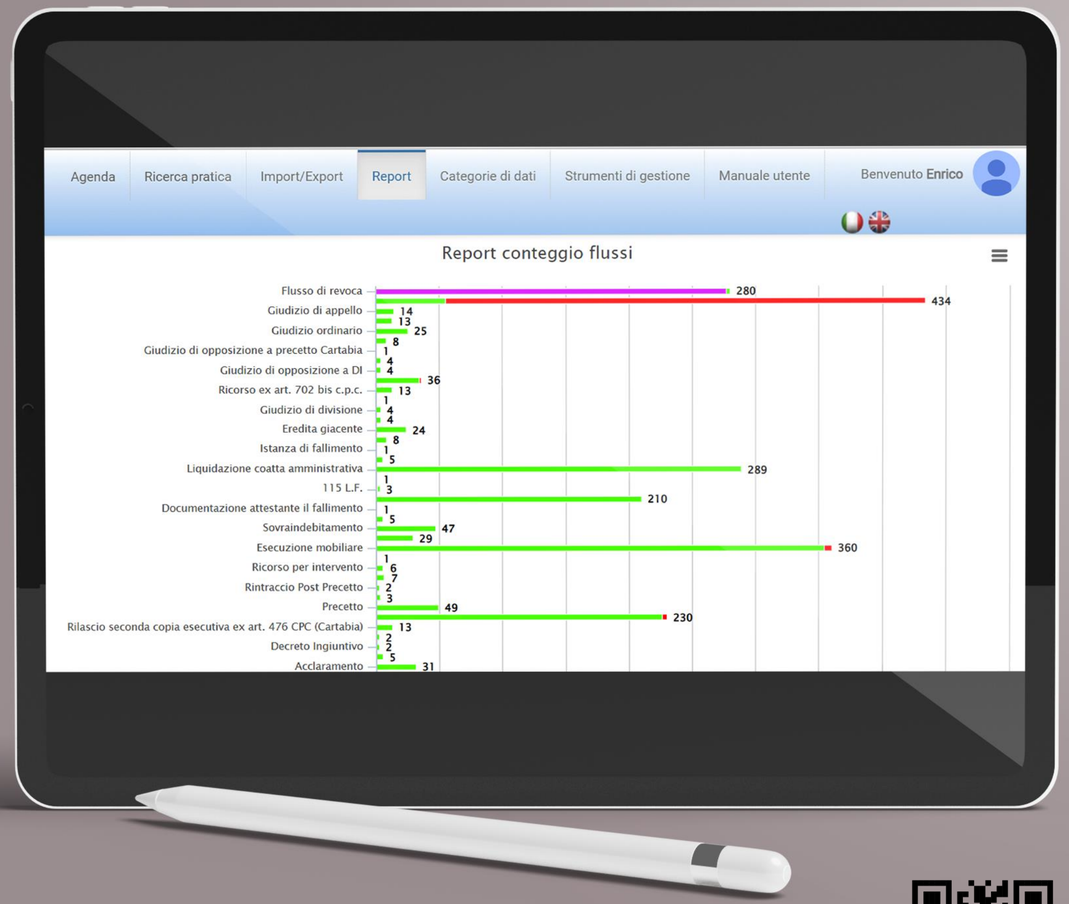
Al fine di **efficientare l'attività di legali e gestori, creare flussi di lavoro organizzati e gestire scadenze e archivi documentali, i-law ha sviluppato una piattaforma di proprietà web based (Millennium),** software innovativo che consente l'automatizzazione dei processi e permette ai professionisti, ed ai clienti, di monitorare in maniera puntuale ed efficiente tutte le fasi di lavorazione delle pratiche affidate.

L'applicativo è in corso di continuo sviluppo **alla luce delle più avanzate tecnologie, ivi inclusa l'intelligenza artificiale** (per recupero informazioni dai documenti, clusterizzazione automatica, etc.)

Le funzionalità del software rispondono a tutte le esigenze legali e gestorie correlate alle attività di recupero del credito:

- Repository di dati e documenti
- Monitoraggio delle attività assegnate
- Censimento dei crediti e degli asset
- Rilascio di report

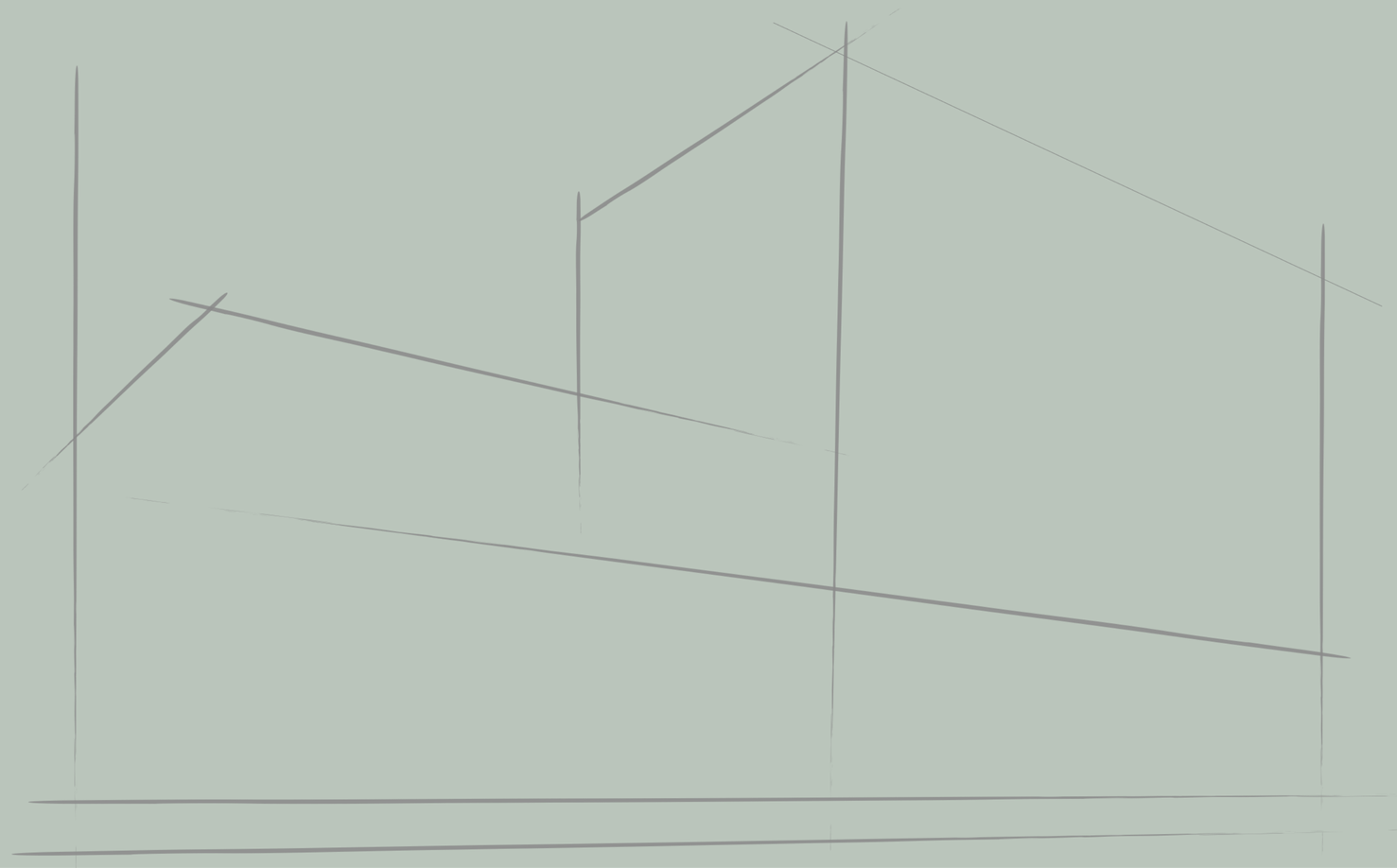
I Professionisti di i-law hanno inoltre maturato un altissimo livello di efficienza nell'utilizzo delle più diffuse piattaforme di gestione (EPC, LAWEB,etc.)



https://i-law.it/millenium/

02

Special Situations & Cessioni Single Name



02.1
Special Situations

I nostri servizi

- Analisi legale delle posizioni affidate in un'ottica di **valorizzazione del credito**, anche in ragione della loro classificazione e del sottostante immobiliare, con focus sulle **strategie alternative** per preservarne il valore
- **NPL**: strutturazione di **interventi mirati e *tailor made* per posizioni top** anche tramite azioni di ***repossess*** e di finanziamento interinale
- **UTP**: strutturazione di **operazioni** a supporto del turnaround aziendale e del **restructuring** del debito che prevedono anche il coinvolgimento di risorse finanziarie sotto forma di **equity** o debito
- Gestione di **special situations** in contesti legali, regolamentari e creditizi fortemente *distressed*

Elementi distintivi

- Un **unico interlocutore** per tutti gli ambiti di competenza (legale, fiscale, analisi economico-patrimoniale)
- **Professionisti di elevata *senority*** che si affiancano a **esperti nell'analisi economico - patrimoniale** per la valutazione dei flussi di cassa e la redazione dei relativi **Business Plan**
- Capacità di gestire in parallelo un **numero rilevante** di pratiche
- Ricerca e **interazione negoziale con controparti / investitori** per operazioni di M&A o di investimento in **equity** finalizzate al risanamento dell'azienda
- **Elevate competenze** e specializzazione nell'assistenza legale in ambito **composizione negoziata della crisi**

Casi di successo #1

IL NOSTRO APPROCCIO

LA PRATICA

- **Società immobiliare** in crisi
- Esposizione complessiva: circa euro **15 mln**
- **Cantiere** all'inizio dello sviluppo (gettate le fondamenta)

IL PROBLEMA

- **Carenza di liquidità** e di mezzi per finalizzare l'operazione
- Incapacità di pagare i fornitori

LA SOLUZIONE

- Strutturato un **piano concordatario** ai sensi del quale **è stato conferito l'immobile in un Fondo**, le cui quote sono state assegnate alla società in CP; **la SGR è stata scelta di concorso con il Creditore Finanziario**
- Il Creditore Finanziario ha erogato al Fondo **nuova finanza** per la costruzione dell'edificio

IL RISULTATO

L'operazione si è così conclusa:

- **Integrale rimborso** della nuova finanza (oltre interessi)
- **Rimborso dei creditori** del concordato nella misura prevista **oltre un plus** originatosi dalla liquidazione del Fondo

Casi di successo #2

IL NOSTRO APPROCCIO

LA PRATICA

- **Società editoriale in crisi**

IL PROBLEMA

- **Carenza di liquidità** e di mezzi per finalizzare l'operazione
- Incapacità di pagare i fornitori

LA SOLUZIONE

- **Strutturato un piano concordatario che prevedeva il rimborso dei creditori** all'esito di un'operazione di fusione per incorporazione di una partecipata e di un successivo aumento di capitale.
- Per garantire la continuità operativa è stata **erogata anche nuova finanza**

IL RISULTATO

- Il **flusso generato** dall'aumento di capitale e dalla continuità operativa di periodo (il cui business era stato rivisto integralmente) **ha consentito** il pagamento dei creditori nella misura prevista e in un unico contesto entro 12 mesi dall'omologazione e il rimborso della nuova finanza

02.2
Cessioni Single Name

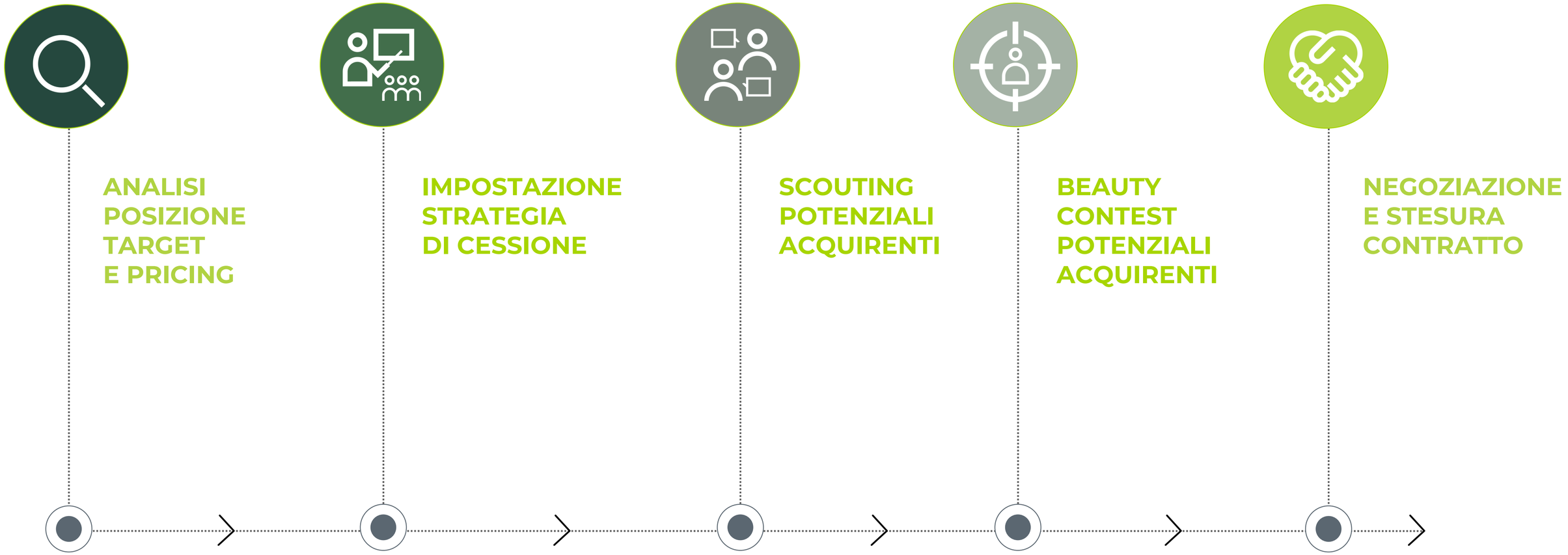
I nostri servizi

- Gestione del processo **di vendita con processo competitivo** e trasparente tramite **procedura** d'asta tra privati
- Messa a disposizione ai players coinvolti nel processo competitivo di: i) **VDR popolata con documentazione rilevante relativa al credito**; ii) **teaser** con i macro-dati dell'operazione sia lato credito che immobiliare
- **Analisi posizione target e pricing**
- **Impostazione strategia** di cessione
- **Scouting** potenziali acquirenti
- **Beauty contest** potenziali acquirenti
- **Negoziazione** e **stesura** contratto di cessione

Elementi distintivi

- **Standardizzazione del processo di vendita** che garantisce – anche a fronte di audit condotti dalle banche mandanti - il **rispetto degli standard** qualitativi e di parità di trattamento dei partecipanti previsti contrattualmente e/o dalle **best practice internazionali**
- **Processo competitivo codificato con *process letter*** - adottato con successo con i principali investitori internazionali - con **gestione *end to end* del processo**, dalla Due Diligence alla chiusura del contratto
- Esperienza maturata e **visione del processo sia lato investitore che venditore**
- Consolidato **network di relazioni** per la ricerca di **potenziali acquirenti** al fine di **massimizzare il Prezzo di Vendita** e le relative condizioni
- **Approccio innovativo** alla negoziazione e alla **strutturazione legale** della vendita con **coordinamento di tutti i soggetti e advisor** coinvolti nel processo
- **Tempi di evasione** del processo celeri e monitorati costantemente
- **Consulenza legale e fiscale a 360°** per massimizzare i benefici della cessione

Cessioni Single Name



Business case Cessione Single Name

WORKFLOW E PROCESSO COMPETITIVO

OPERAZIONE DI CESSIONE SINGLE NAME SECURED CON COLLATERAL TURISTICO-RICETTIVO:

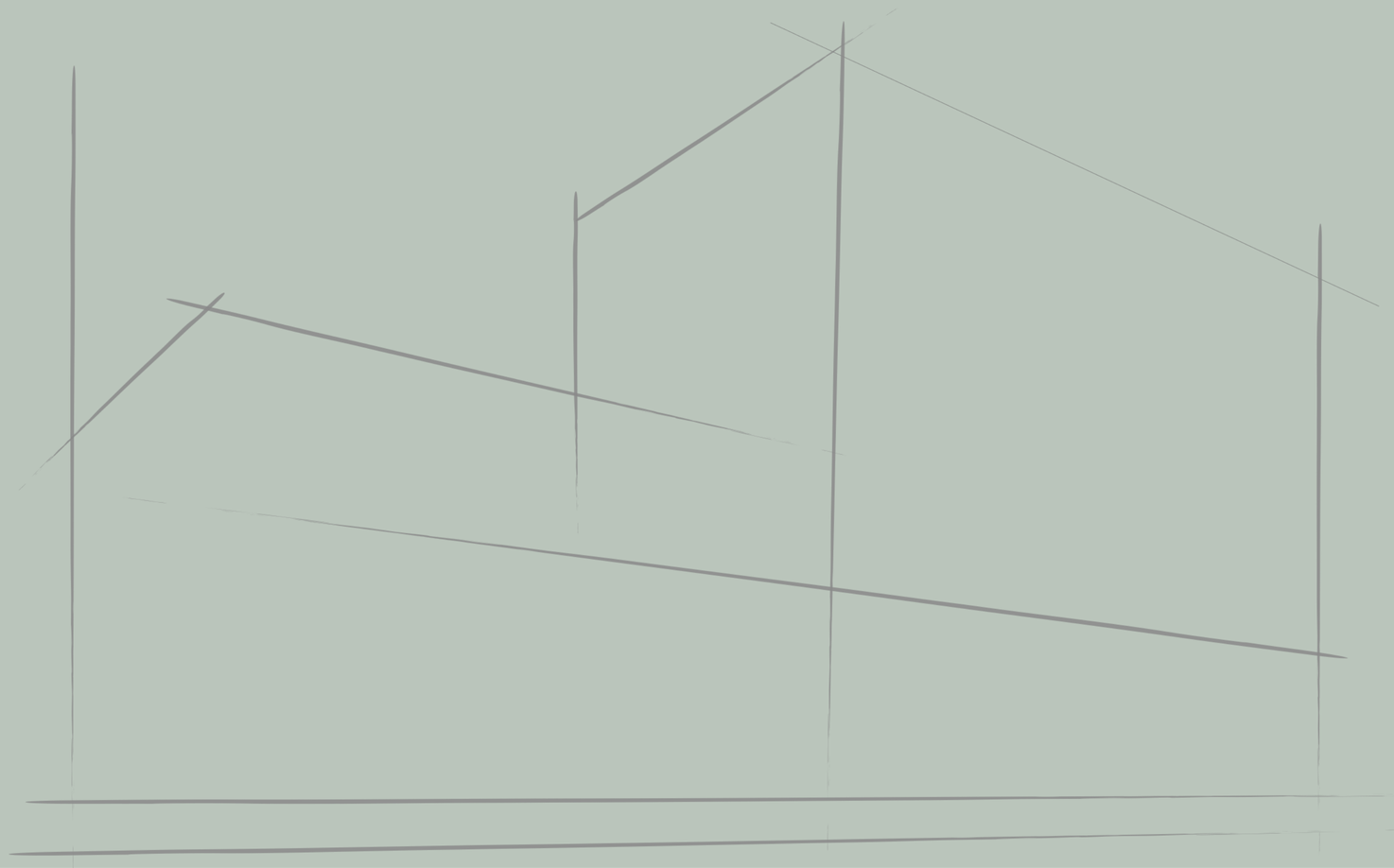
- Prezzo di cessione: **euro 3,1 mln**
- Aspettative SPV da UW: **euro 2,7 mln**
- Surplus vs. BP UW: **euro 400k**
- Timing di chiusura dell'operazione: **30 giorni**

PUNTI CHIAVE DEL PROCESSO DI VENDITA DEL CREDITO SINGLE NAME:

- Processo di vendita fortemente competitivo e trasparente (ergo aste sul credito per la Cessioni Single Name)
- Approfondita conoscenza dei criteri di investimento graditi ai players del mercato (albo investitori interno unico e certificato)
- Messa a disposizione dei player coinvolti nel processo competitivo di: 1) VDR esaustiva per velocizzare il closing e pervenire Q&A; 2) Teaser con i macro dati dell'operazione sia lato credito che immobiliare
- Elevata expertise nell'ambito della negoziazione delle cessioni single name, sia in fase di Due Diligence che nella definizione del contratto di cessione

03

Consulenza



03.1
Real Estate & Leasing

I nostri servizi

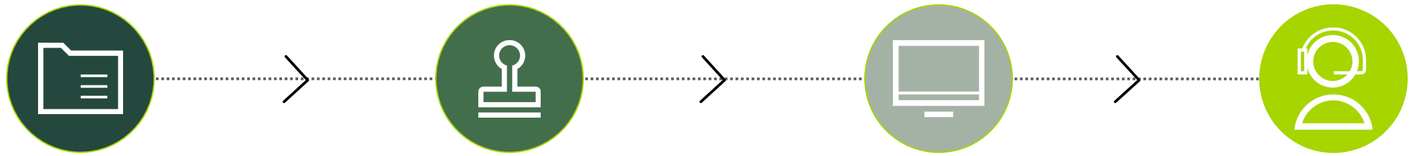
- **Assistenza** legale **integrata**, stragiudiziale e giudiziale, in ambito **immobiliare e leasing**
- **Partecipazione ad aste giudiziarie** – «auction support» **–** finalizzate alla **massimizzazione del prezzo** realizzato in asta ovvero all'acquisto di **beni immobili concessi a garanzia** nel contesto di operazioni di cartolarizzazione, anche tramite Re.O.Co.
- **Supporto all'acquisizione e dimissione**, in via diretta o per il tramite di società e fondi immobiliari, **di immobili e portafogli immobiliari con particolare riferimento a situazioni di *distressed leasing***
- **Interfaccia** con le **Pubbliche Amministrazioni per il rilascio di licenze**, nulla osta, permessi, atti di assenso prodromici alla cessione di cespiti immobiliare
- **Coordinamento dei diversi soggetti coinvolti** nella definizione del trasferimento immobiliare fino alla partecipazione, per conto del Cliente, al ***closing***

Elementi distintivi

- **Track record consolidato**: nel solo **2023, 265 *closing*** immobiliari per un importo complessivo di oltre **euro 86,00 mln**
- **Consulenza** estesa a **ogni aspetto** di natura **corporate, fiscale, finanziaria, ambientale e urbanistica**
- **Servizio di eccellenza** per ogni singola fase del processo di **gestione immobiliare -** dalla presa in carico fino al ***closing*** - grazie al supporto di un **team tecnico specializzato** nella gestione, valutazione, **valorizzazione** e vendita di **immobili** residenziali, industriali, commerciali e turistico-ricettivi
- **Redazione, negoziazione** e gestione di **contratti di natura immobiliare** in relazione a tutti i segmenti del mercato (residenziale, uffici e commerciale, alberghi, centri commerciali e altre tipologie)

Servizi ricorrenti

Attività commerciale



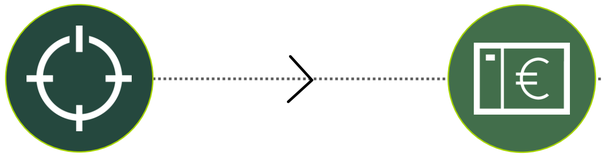
Verifica conformità proposte a standard in uso presso il Cliente

Verifiche **AML** (raccolta di documentazione Antiriciclaggio / UBO / Privacy per conto del Cliente)

Raccolta e **verifica** della **documentazione** tecnica e legale necessaria al rogito

Calendarizzazione e **Coordinamento attività notarili**

Vendita



Partecipazione al rogito in forza di procura su tutto il territorio nazionale

Consegna titoli di **pagamento** ed eventuale incasso degli stessi

Casi di successo #1

IL NOSTRO APPROCCIO INTEGRATO

LA PRATICA

- **Società immobiliare** in stato di **insolvenza**
- **Valore** stimato dei **beni** oggetto di **garanzia** ipotecaria**: euro 2,8 mln**
- **Offerta d'acquisto** già presentata da parte di terzi investitori a un prezzo notevolmente **inferiore** a quello stimato

IL PROBLEMA

- **Acquisizione** a fronte di un'aggiudicazione provvisoria da parte di terzi acquirenti
- **Sostenimento del prezzo di vendita** con un intervento finalizzato a favorire **azioni di rilancio** da parte degli altri partecipanti e recupero del credito vantato

LA SOLUZIONE

- **Presentazione offerta in aumento** ex art. 107, comma 4, L.F.
- Contestuale presentazione **istanza ex art. 108** L.F. volta alla **sospensione delle operazioni di vendita** ed all'indizione di una **nuova procedura competitiva**
- Partecipazione ai rogiti notarili di vendita dei singoli cespiti acquisiti

IL RISULTATO

L'operazione si è così conclusa:

- **Acquisto** in asta del complesso immobiliare al prezzo offerto
- **Rivendita** al dettaglio dei singoli cespiti a terzi acquirenti per l'importo di **euro 1,6 mln**
- **Generazione plusvalenza e recupero del credito** nell'esclusivo interesse dell'operazione di cartolarizzazione e dei portatori dei titoli emessi in tale contesto

Casi di successo #2

IL NOSTRO APPROCCIO INTEGRATO

LA PRATICA

- **Società leasing** oggetto di **procedura concorsuale**
- **Valore** stimato dei **beni** concessi in **leasing:** euro **3,7mln**

IL PROBLEMA

- **Cespite avente difformità edilizie e catastali** tali da renderlo difficilmente commerciabile nel libero mercato
- **Recupero del cespite concesso in leasing** e sua commercializzazione sul mercato
- **Definizione contenziosi** in essere in ordine all'ammontare dell'esposizione creditoria

LA SOLUZIONE

- Raggiungimento di un **accordo transattivo** con la curatela prevedente il conferimento di **mandato a vendere,** al fine di promuovere processo di aggiudicazione tramite asta a evidenza pubblica
- La **retrocessione** della **plusvalenza** al fallimento
- **Accollo** da parte del **promissario acquirente** di tutte le attività e le **spese necessarie** alla **regolarizzazione** dell'immobile, previo ottenimento del benestare, da parte del Notaio rogante, alla fattibilità dell'operazione di compravendita

IL RISULTATO

- **Vendita** del complesso immobiliare, alle condizioni concordate: euro 3,5mln
- **Recupero** dell'**esposizione creditoria** nella misura prevista

03.2
Due Diligence

I nostri servizi

SERVIZIO DI DUE DILIGENCE:

- **Analisi** e **selezione del portafoglio** oggetto di Due Diligence
- Due Diligence **legale e finanziaria** e **set-up informativo**
- **Analisi** di un campione di posizioni
- **Pricing** del portafoglio
- **Beauty Contest** dei potenziali acquirenti / venditori
- **Chiusura operazione** con predisposizione previsioni rilevanti nel contratto di cessione

SUPPORTO POST-CLOSING

- **Analisi R&W**
- Valutazione, **calcolo e formulazione** richieste di indennizzo e **roll-up** con controparte cedente
- **Negoziazione indennizzo** e modalità di riconoscimento
- **Stesura accordo** di chiusura

Elementi distintivi

- **Competenza**: team - con possibilità di ingaggio di **oltre 100 professionisti** - composto da legali e commercialisti specializzati
- Solido **track record** che permette di effettuare **analisi basate su dati storici e sulla scorta di curve esperienziali** in continuo aggiornamento (sia in ambito giudiziale che stragiudiziale)
- **Pricing**: posizionamento di **prezzo altamente competitivo** rispetto agli altri player di mercato
- **Timing**: rapida attivazione e **tempi di esecuzione** molto contenuti anche per **portafogli di grosse dimensioni**, grazie all'utilizzo di strumenti di controllo e coordinamento
- **Pacchetto integrato**: grazie agli accordi di servizio con **Partner strategici**, fornitura di una gamma di servizi che copre a **360 gradi** le esigenze del cliente (incluso allestimento e popolazione di VDR e servizi di pool audit)

Due Diligence e servizi post chiusura

SERVIZIO DI DUE DILIGENCE	Analisi e selezione del portfoglio target	Due Diligence legale e set up informativo	Analisi campione di posizioni e pricing del portafoglio	Beauty Contest e chiusura operazione con predisposizione contratto
SUPPORTO POST CLOSING	Analisi R&W	Claim R&W e Roll Up con controparte	Quantificazione indennizzo e modalità di riconoscimento	Stesura accordo di chiusura

IL NOSTRO TRACK RECORD

PULIZIA DEL DATO

- **#4 operazioni** seguite negli ultimi 3 anni
- **euro 21bn GBV** sottostante (o/w sample GBV of EUR11bn)
- **#85k pratiche** (o/w sample of 15k)

R&W

- **#9 operazioni** seguite negli ultimi 3 anni
- **euro 19bn GBV** sottostante (o/w sample GBV of EUR9bn)
- **#106k pratiche** (o/w sample of 17k)
- **euro 500mln indennizzi** richiesti in 5 anni

DUE DILIGENCE

- **#24 operazioni** seguite negli ultimi 3 anni (o/w 16 acquisitive, 3 leasing, 4 vendor, 1 UTP conto terzi)
- **euro 33bn GBV** sottostante (o/w sample GBV of EUR25bn)
- **#143k pratiche** (o/w sample of 42k)

CESSIONI DA PORTAFOGLI GACS

- **#3 operazioni** seguite negli ultimi 3 anni
- **euro 2,5bn GBV** sottostante (o/w sample GBV of EUR2,3bn)
- **#1k pratiche** (o/w sample of 1k)

03.3
Garanzie Covid MCC

Crediti vs PMI assistiti da garanzie “Covid” MCC

SUPPORTO CESSIONE

Assistenza alla cessione e/o **assessment** dei crediti **assistiti** da garanzie MCC

GESTIONE

Valutazione legale e gestione della garanzia per assicurare **il mantenimento della sua validità** nel tempo attraverso il rispetto degli **adempimenti previsti** e **l’invio** nei tempi delle **comunicazioni obbligatorie** a pena di decadenza (cfr. ad esempio garanzie Covid)

ESCUSSIONE

Supporto legale per **l’escussione della garanzia** e relativi eventuali **contenziosi**

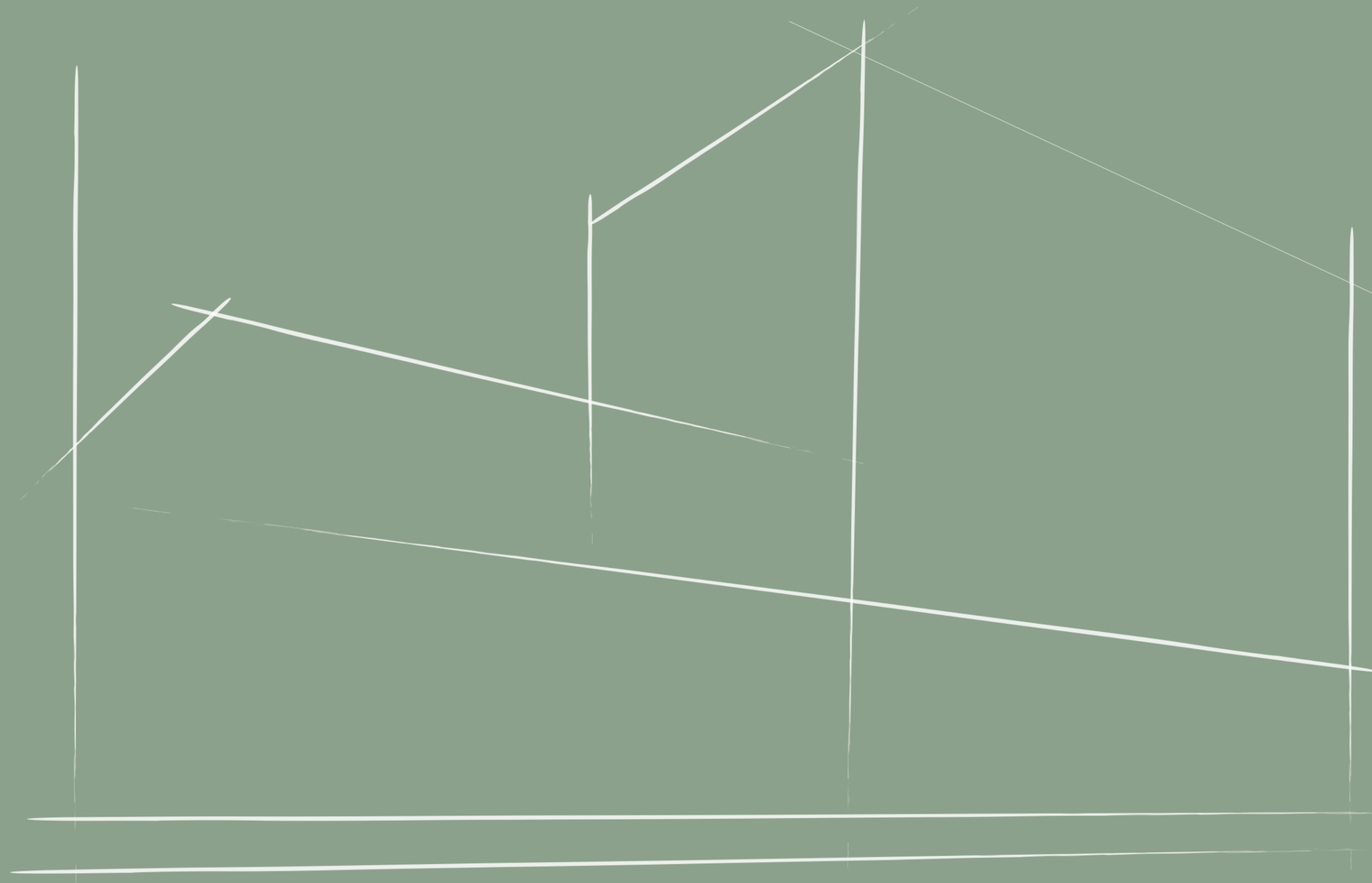
ASSESSMENT LEGALE

Assessment della **documentazione** e della **validità della garanzia** in essere (ad es. pre-audit del gestore della garanzia)

C

Allegati

Aree di attività



01
Due Diligence: processo operativo

Fase 1: Costruzione del lavoro

OWNER: TEAM ANALYSTS E TEAM DUE DILIGENCE

PREPARAZIONE DI UN SAMPLE

- **Costruzione di un Sample** di lavorazione Manuale, sia per esercizi massivi di DD che di DR e di R&W
- Individuazione dei **principali *driver***, in funzione delle richieste del Cliente e proposta di una timeline di lavoro
- **Proposta di un Sample** al Cliente, in base a richieste di budget

AVVIO DEI LAVORO

Finalizzato il piano d'azione, il Team Due Diligence **predispone le attività di lavoro** con tutti i professionisti, in particolare:

- Svolge formazione sulla base di Assumptions e Sample
- Condivide timeline e obiettivi di lavoro
- Predispone un Sistema di SAL per aggiornare il Cliente costantemente

In tale sede vengono inviati anche i perimetri RE e investigative, il cui output viene poi controllato ed inserito nei sistemi di proprietà.

SVOLGIMENTO ATTIVITÀ E OUTPUT

- Tutte le **attività vengono avviate** e i professionisti svolgono e completano la lavorazione richiesta sui sistemi di proprietà
- Vengono svolti **controlli** durante e alla fine della lavorazione, sia manuali a campione che automatizzati, sia sul dato che sui BP, a seconda del servizio
- Viene costruito **Output in Excel e in PDF**, in base alle richieste del cliente.

Fase 2: Lancio dell’attività

OWNER: PROFESSIONISTI, TEAM DUE DILIGENCE & TEAM ANALYSTS

MONITORAGGIO DEL PROCESSO

- In funzione dell’implementazione a Sistema da parte dei professionisti, il Team Due Diligence svolge dei controlli a campione manuali su disamine e Business Plan
- I Team Analysts, parallelamente, svolgono checks automatizzati sui dati e sui BP, guidando gli ulteriori controlli a Sistema, che svolge il Team Due Diligence



- **Costruzione di un processo** che viene poi condiviso con legali, commercialisti, valutatori RE e investigatori

- Le posizioni vengono analizzate dai legali e dai commercialisti (se UTP) e vengono redate disamine e BP, che comporranno poi il One Pager della posizione
- I providers RE svolgono le valutazioni immobili, che vengono poi implementate nel Sistema di proprietà
- Gli investigatori svolgono i rintracci e le visure, poi inserite a Sistema

- Finalizzazione dei **One Pager**
- Costruzione di un **LDT**
- Realizzazione di un **Pricing**

02
Piattaforma informatica dedicata: Millennium

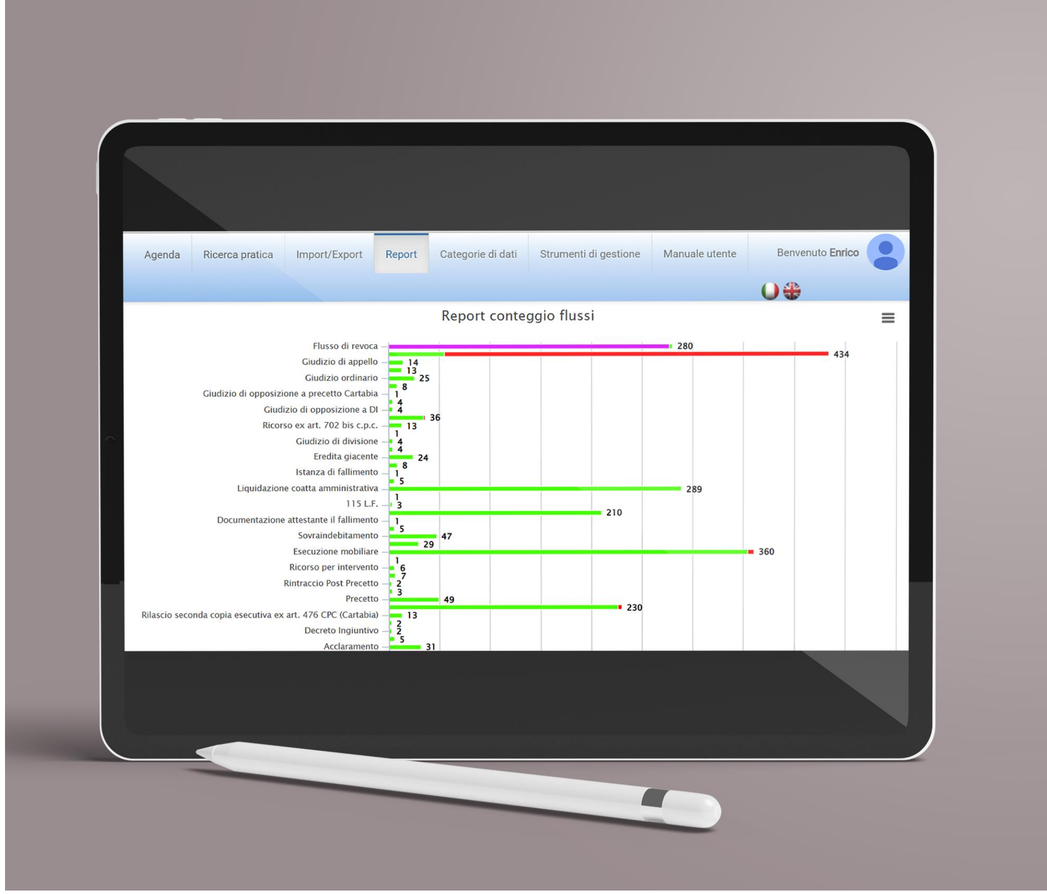
Millennium gestionale di proprietà

Al fine di efficientare l'attività di legali e gestori, creare flussi di lavoro organizzati e gestire scadenze e archivi documentali, i-law ha sviluppato una piattaforma di proprietà web based (Millennium), software innovativo che consente l'automatizzazione dei processi e permette ai professionisti, ed ai clienti, di monitorare in maniera puntuale ed efficiente tutte le fasi di lavorazione delle pratiche affidate.

Le funzionalità del software rispondono a tutte le esigenze legali e gestorie correlate alle attività di recupero del credito:

- Repository di dati e documenti
- Monitoraggio delle attività assegnate
- Censimento dei crediti e degli asset
- Rilascio di report

I Professionisti di i-law hanno inoltre maturato un altissimo livello di efficienza nell'utilizzo delle più diffuse piattaforme di gestione (EPC, LAWEB ed altre)



https://i-law.it/millenium/

Principali caratteristiche funzionali

1 USABILITY

2 REPORT

3 DATA UPLOAD & UPGRADE

4 DATA DOWNLOAD

5 FUNCTIONALITY

Usability

AGENDA LEGALE, WORKFLOW EDITOR, ATTIVITÀ DI LAVORO E TO-DO LIST

La gestione automatica delle scadenze e dei task consente a ogni singolo owner di monitorare al meglio le attività assegnate



Report

REPORT STANDARD

La reportistica è stata progettata per fornire all’utente, e in particolare al Cliente, una immediata percezione visiva dello stato dell’arte del portafoglio.

I dati e le informazioni vengono aggiornate in tempo reale.



Data Download

Tutti i dati contenuti nel gestionale sono estraibili in Excel, così da facilitare ogni tipologia di analisi e di interfaccia esterna

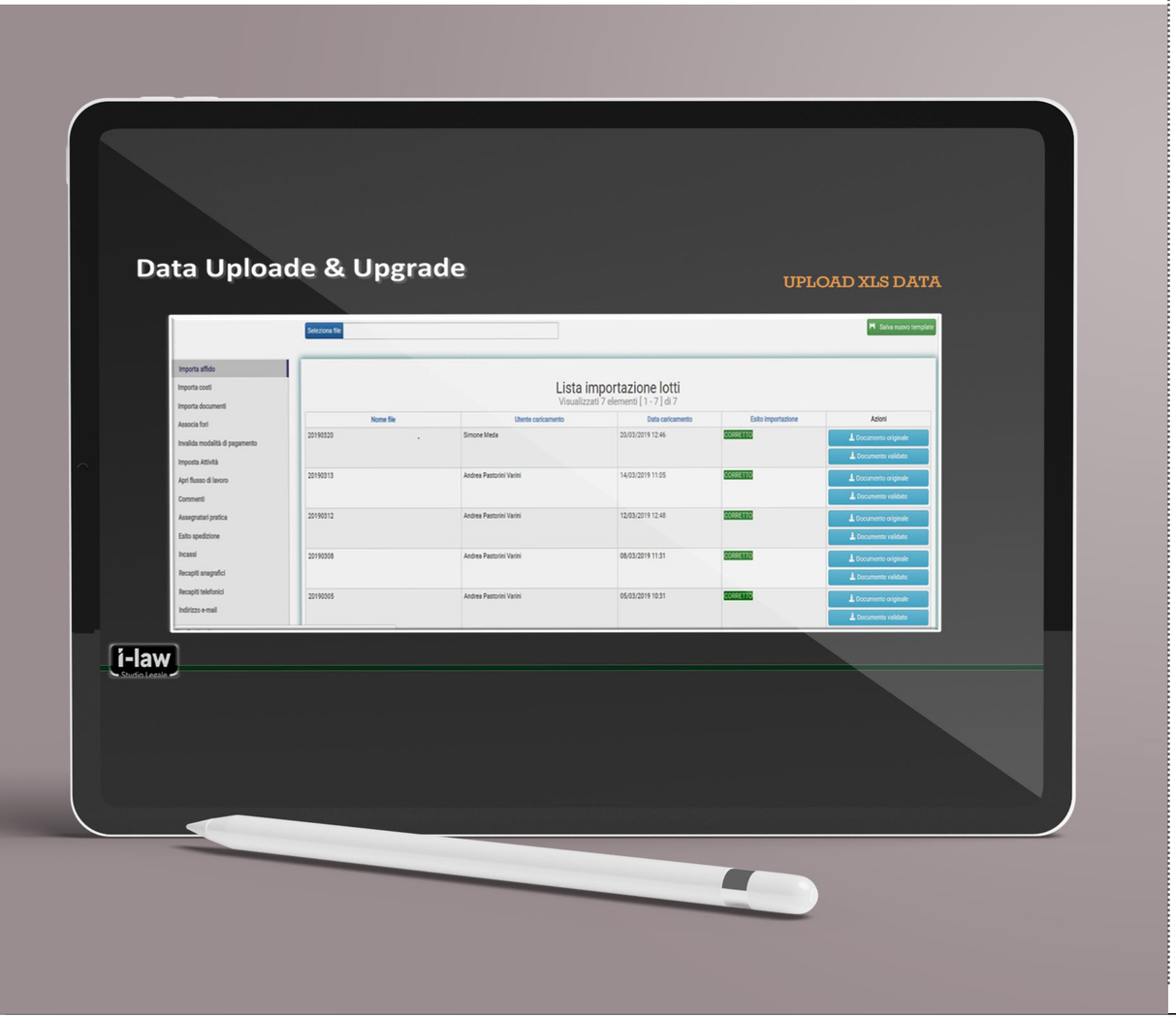
EXCEL

- FLAG CAMPI SPECIFICI
- SELEZIONE PERIMETRO DA ESPORTARE
- SCELTA MODALITÀ DI ELABORAZIONE



Data upload & upgrade

UPLOAD XLS DATA



Functionalities

La piattaforma dispone di molteplici funzioni studiate per supportare e ottimizzare la gestione legale (scadenziario atti e udienze, generazione automatizzata di atti)



Privacy e Data Protection

L’applicativo è conforme al GDPR ed è strutturato per garantire la protezione dei dati personali e la sicurezza delle informazioni contenute.

PRIVACY

Sui nostri server ogni Cliente ha un ambiente dedicato ad hoc. La segregazione dei dati permette di evitare la dispersione degli stessi

SECURITY

L’accesso all’applicazione è garantita da IP-filtering, grazie al quale solo le reti autorizzate potranno visualizzare il portale

USER GRANT

La capitalizzazione dei permessi utente consente di minimizzare I dati a cui l’utente finale ha accesso

Contatti

SEDI

Via Andrea Appiani, 7
20121, Milano

Via IV Novembre, 149
00187, Roma

INDIRIZZO MAIL

segreteria@i-law.it

TELEFONO

+39 0287205246

i-law.it